

Kreditversicherung

Das Produkt:

Die Zahlungsmoral Ihrer Kunden ist schwach? Uneinbringliche Forderungen im Falle der Insolvenz eines Kunden könnten Ihr Unternehmen gefährden?

Sichern Sie sich jetzt mit einer Kreditversicherung finanziell ab. Die Kreditversicherung ist eine einfache, kostengünstige und flexible Lösung, um Forderungen aus der Lieferung von Waren oder Dienstleistungen abzusichern. Die Versicherung stellt Ihre Liquidität sicher, wenn Ihre Kunden im In- und Ausland die erhaltene Ware nicht bezahlen. Das gibt Ihnen hohe Planungssicherheit. Profitieren Sie neben der finanziellen Absicherung Ihrer Forderungen von zusätzlichen Produktvorteilen: Die Kreditversicherer verfügen über weitreichende Datenbanken zur Prüfung der Bonität Ihrer Kunden. So können sie mögliche Risiken bereits frühzeitig besser einschätzen und geeignete Maßnahmen setzen. Der gewonnene Informationsvorsprung ermöglicht es Ihnen, sich auf nachhaltig profitable Geschäftsabschlüsse zu konzentrieren.

Ihre Versicherungslösung bietet Raum für Gestaltung. Fabrikationsrisiken, politisches Risiko, Zahlungsverzug und andere Risikoquellen können bei der Gestaltung des Kreditversicherungsvertrages individuell berücksichtigt und abgesichert werden.

Abwicklung:

Nach Erhebung aller relevanten Daten anhand eines Fragebogens stellen uns Kreditversicherer, die am Markt tätig sind, im Zuge unserer Ausschreibung ein Angebot. Diese Angebote – nach einem entsprechenden Deckungs- und Prämienvergleich – sind die Grundlage für unsere Entscheidung. Nach Auswahl des besten Angebots und nach Abschluss des Vertrages werden alle zukünftigen Kunden geprüft und so weit wie möglich versichert.

Die Anfrage beim Kreditversicherer läuft heutzutage zum Großteil über eine Portallösung die sofort über das zu versichernde Limit informiert.

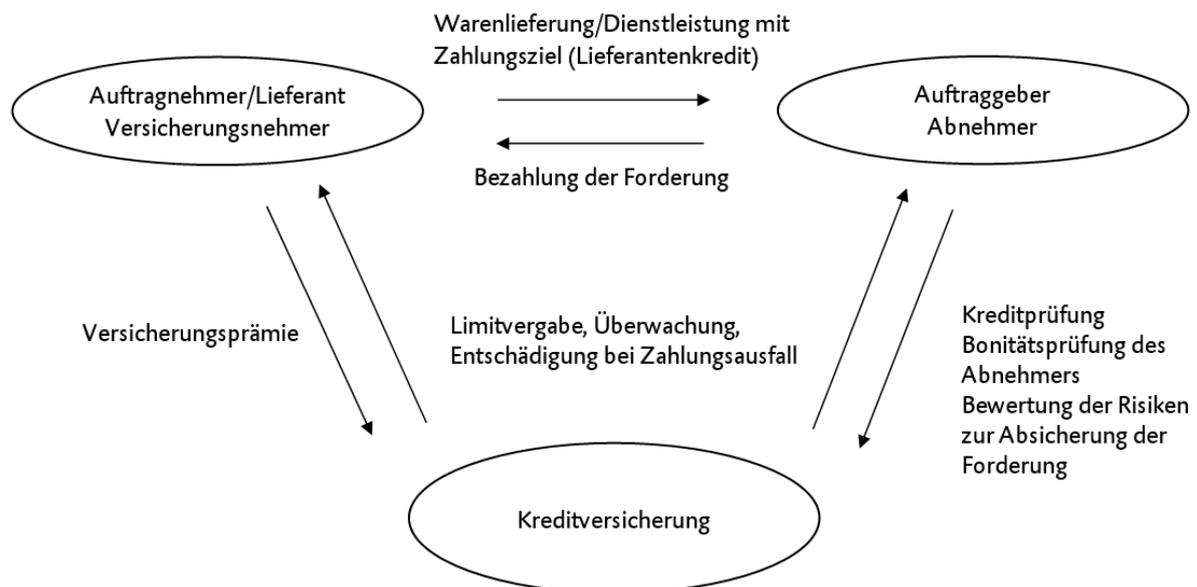
Der Versicherungsschutz erstreckt sich falls gewünscht bereits ab Produktionsbeginn bis zum Eingang der letzten vertraglich vereinbarten Zahlung.

Vorteile:

- Prüfung und laufende Überwachung der Bonität Ihrer Kunden
- Erweiterung des Handlungsspielraums im Vertrieb durch qualifizierte Informationen
- Schadensminderung durch unterstützende Maßnahmen des Kreditversicherers
- Liquiditätserhaltung und Ertragssicherung durch Entschädigung bei Insolvenz, bzw. in einigen Fällen sogar bei Zahlungsverzug
- Erweiterung Ihres Kreditrahmens ist durch Abtretung der Auszahlungsansprüche an die Hausbank möglich
- Kalkulierbarkeit des Ausfallrisikos durch festen Versicherungsbeitrag und Wegfall von regelmäßiger Reservenbildung für eventuelle Großverluste.

Forderungsverlust/Mehrumsatz – Beispielrechnung:

Forderungsverlust in Höhe von	Notwendiger Mehrumsatz bei einer Gewinnspanne von				
	3%	5%	8%	10%	12%
€ 5.000,00	€ 166.667,00	€ 100.000,00	€ 62.500,00	€ 50.000,00	€ 41.667,00
€ 15.000,00	€ 500.000,00	€ 300.000,00	€ 187.500,00	€ 150.000,00	€ 125.000,00
€ 50.000,00	€ 1.666.667,00	€ 1.000.000,00	€ 625.000,00	€ 500.000,00	€ 416.667,00
€ 100.000,00	€ 3.333.333,00	€ 2.000.000,00	€ 1.250.000,00	€ 1.000.000,00	€ 833.333,00



Die Experten der 3 Banken Versicherungsmakler GmbH, einem Tochterunternehmen der 3 Banken Gruppe, stehen Ihnen für weitere Informationen gerne zur Verfügung.

Kontakt

3 Banken Versicherungsmakler Gesellschaft m.b.H. – Innsbruck, Linz, Wien, Klagenfurt, Graz

Dr. Josef Riedl T +43 664 805563 597, josef.riedl@3bvm.at
 Stefan Straif T +43 664 805563 591, stefan.straif@3bvm.at
 Bernhard Prenn T +43 664 805563 598, bernhard.prenn@3bvm.at
 Uwe Kalsberger T +43 664 805563 594, uwe.kalsberger@3bvm.at

